

**MINISTÉRIO DA EDUCAÇÃO**  
**CENTRO FEDERAL DE EDUCAÇÃO TECNOLÓGICA**  
**CELSO SUCKOW DA FONSECA**  
**MARACANÃ**  
**BACHARELADO EM LÍNGUAS ESTRANGEIRAS APLICADAS ÀS**  
**NEGOCIAÇÕES INTERNACIONAIS**

COORDENAÇÃO					DISCIPLINA	
Coordenação do Curso de Graduação em Línguas Estrangeiras Aplicadas (CCGLEA)					Alternative Dispute Resolution: Arbitrage	
CÓDIGO DA DISCIPLINA		PERÍODO LETIVO		ANO	SEMESTRE	PRÉ-REQUISITOS
GLEA 2005MA				2026		Direito II ou HCS ou Direito Aplicado
CRÉDITOS	AULA/SEMANAL					
2	TEÓRICA	PRÁTICA	EXTENSÃO	ESTÁGIO	36	
	2	0	0	0		

PROGRAMA RESUMIDO
Introdução às Alternative Dispute Resolution. Aplicação às Alternative Dispute Resolution. Arbitragem no Brasil. Arbitragem Internacional.

PROGRAMA
1. Introdução às Alternative Dispute Resolution. 1.1. Origem, objeto e fontes. 1.2. Mediação. 1.3. Arbitragem. 2. Aplicação às Alternative Dispute Resolution. 2.1 Direitos disponíveis. 2.2. Instrumentos. 3. Arbitragem no Brasil: 3.1. Cláusula compromissória 3.2 Compromisso Arbitral. 3.3 Cláusulas acessórias. 1. Introdução às Alternative Dispute Resolution. 2. Aplicação às Alternative Dispute Resolution. 3. Arbitragem no Brasil. 4. Arbitragem Internacional. 4.1 Objeto, características e atributos. 4.2. Instrumentos Internacionais

BIBLIOGRAFIA
<b>Bibliografia Básica:</b> DOLINGER, Jacob. Direito Internacional Privado- Arbitragem. 1. Ed. São Paulo: Renovar, 2003. MORAIS, José Luis Bolzan de. Mediação e arbitragem: alternativas à jurisdição. Porto Alegre: Livraria do advogado, 2012. WALD, Arnoldo. Arbitragem Comercial Internacional. 1. Ed. São Paulo: Saraiva, 2011. -

**Bibliografia Complementar:**

PARTRIDGE, MARK V. B. *Alternative Dispute Resolution: an essential competency for lawyers*. Oxford USA Profession, 2009.

QUIROGA, M. GONZALO. *Derecho del Comercio Internacional. Temas y Actualidades. Arbitraje*. Ed. Zavala: Santa Fe, 2004.

**OBJETIVOS GERAIS**

Apresentar ao aluno as *alternative dispute resolution* como métodos eficazes de solução extrajudiciais de resolução de conflitos, os capacitando na compreensão, alcance, viabilidade e eficácia destes institutos nas negociações empresariais e de outras ordens.

**METODOLOGIA**

Aulas expositivas, discussões de textos doutrinários e jurisprudenciais. Análise de casos.

**CRITÉRIO DE AVALIAÇÃO**

Serão efetuadas 2 (duas) avaliações, com provas escritas, envolvendo o conteúdo teórico e prático apresentado.

**APROVAÇÃO DA DISCIPLINA PELO CONDEP OU CONPUS**

**Data:**

**Número da ATA do conselho:**

**DOCENTE RESPONSÁVEL PELA DISCIPLINA**

NOME	ASSINATURA DIGITAL
Andrezza Menezes Costa	

**COORDENAÇÃO DO CURSO DE CRIAÇÃO DA DISCIPLINA**

NOME DO COORDENADOR	ASSINATURA DIGITAL
Adriana Ortega Clímaco	